

Benson Hill conclui fusão com a Star Peak Corp II

Surge uma empresa de capital aberto líder em tecnologia de alimentos sustentáveis, que desenvolve opções alimentares e ingredientes mais saborosos, nutritivos, sustentáveis e acessíveis

A plataforma de tecnologia da CropOS® permite que a Empresa traga inovações desde a semente até a mesa, a fim de alavancar a cada vez mais crescente revolução alimentar à base de plantas

A operação gera aproximadamente \$320 milhões em receita bruta para a Benson Hill

As ações ordinárias da Benson Hill devem começar a ser negociadas na Bolsa de Nova York sob o código "BHIL" hoje, 30 de setembro de 2021

St. Louis, estado do Missouri – 30 de setembro de 2021 – [Benson Hill](#), Inc. (a "Benson Hill", ou a "Empresa"), uma empresa de tecnologia de alimentos que desvenda a diversidade genética natural das plantas com seu moderno mecanismo de inovação em alimentos, anunciou hoje a conclusão de sua já anunciada fusão com a Star Peak Corp II (STPC na Bolsa de Nova York) (a "Star Peak"). Quando da consumação, a Star Peak mudou seu nome para "Benson Hill, Inc." e suas ações ordinárias e bônus de subscrição devem começar a ser negociados na Bolsa de Valores de Nova York sob os novos códigos "BHIL" e "BHIL.WS", respectivamente, em 30 de setembro de 2021.

"Consumar a fusão com a Star Peak é um marco crítico em nossa jornada para alavancar nossa plataforma de tecnologia CropOS® e nosso modelo de negócios integrado, no sentido de formar um sistema alimentar mais saudável e resistente ao clima", afirmou [Matt Crisp](#), Diretor Executivo (CEO) da Benson Hill. "Tenho orgulho do trabalho realizado por nossa excelente equipe de Benson Hill e do compromisso inabalável de nossos investidores e outras partes interessadas em toda a cadeia de valor alimentar."

"Estamos prontos para começar a próxima fase de nosso crescimento com uma maior base de acionistas. Desde o anúncio desta operação, continuamos nosso movimento e estamos tomando medidas arrojadas e inovadoras para sermos as "pás e enxadas" da crescente revolução alimentar à base de plantas. Este evento proporcionará à Benson Hill mais recursos para entregar nosso plano de aceleração no sentido de moldar o futuro dos alimentos com opções mais sustentáveis, nutritivas e acessíveis para os consumidores."

Mike Morgan, Presidente da Star Peak, comentou: "Estamos animados em concluir esta fusão com a Benson Hill, uma empresa de tecnologia de alimentos referência em categorias e a primeira de seu tipo a abrir o capital. Com seu mecanismo de inovação alimentar CropOS®, balanço patrimonial bem capitalizado e características de investimento ESG puras, a Benson Hill está na posição ideal para crescer rapidamente, pois impulsiona a revolução alimentar baseada em vegetais e desempenha um papel fundamental de curto prazo no atendimento à crescente demanda por alternativas à base de carne vegetal. Esperamos continuar nossa parceria com Matt e a equipe excepcional da Benson Hill, a fim de agregar um valor significativo de longo prazo para todas as partes interessadas."

Panorama da operação

A fusão foi aprovada por unanimidade pelo Conselho de Administração da Star Peak e pelos acionistas da Star Peak em Assembleia Extraordinária realizada em 28 de setembro de 2021.

A operação gera aproximadamente \$319 milhões em receita bruta para a Empresa, incluindo \$94 milhões em caixa da antiga conta fiduciária da Star Peak e \$225 milhões em dinheiro de um investimento privado em ações ordinárias de capital público, com demanda superior ao ofertado, totalmente empenhado. A Benson Hill pretende usar a receita da operação para fornecer força e flexibilidade no balanço patrimonial, a fim de atacar mercados domésticos e internacionais grandes e em crescimento, de ampliar a posição de

liderança e escala comercial em ingredientes à base de plantas, de investir em dados privativos adicionais do CropOS®, de expandir a carteira de produtos e construir canais e parcerias sinérgicas para acelerar o crescimento e a lucratividade. Todos os acionistas da Benson Hill transferiram 100% de suas participações societárias para a nova empresa.

A atual equipe de liderança da Benson Hill irá comandar a empresa resultante, com Matt Crisp continuando na função de CEO. A nova empresa resultante planeja ampliar seu Conselho de Administração começando com a nomeação de [Craig Rohr](#), Diretor Administrativo Sênior da Magnetar Capital, uma administradora de ativos alternativos líder com membros que atuam como patrocinadores da Star Peak Corp II.

Resultados recentes demonstram forte movimento nas principais iniciativas de crescimento

- Foi adquirida a unidade de trituração de soja da Rose Acre Farms, permitindo a comercialização e escalonamento dos ingredientes de soja Ultra-High Protein (altíssimo teor de proteína) da Benson Hill, através do modelo de negócios integrado da empresa;
- Obteve resultados financeiros sólidos com um aumento de 28% e, comparação ao último trimestre, nas receitas do 2T 2021 para \$39,7 milhões, um aumento de 47% em uma base normalizada¹. O crescimento da receita no Segmento de Ingredientes foi de 28%, para \$23 milhões, e aumentou 64% em uma base normalizada¹. A empresa está começando a comercializar um portfólio de sementes e produtos exclusivos de soja que têm maior teor de proteína, têm os benefícios dos ácidos graxos ômega-9 e baixos níveis de antinutrientes;
- Foram gerados 133% de crescimento em acres próprios de plantações de soja – 70.000 acres contratados para o ano-safra de 2021 ultrapassaram a meta de 60.000 acres;
- Foi lançado o programa avançado de cultivo e comercialização de ervilha amarela, encurtando o ciclo de desenvolvimento da inovação genômica exclusiva da Empresa em uma das fontes de proteína de crescimento mais rápido para substitutos de carne à base de vegetais;
- Foi lançado o programa Food System Innovators, expandindo a colaboração com produtores agrícolas no sentido de aproveitar tecnologias inovadoras avançadas e otimizar os resultados usando a plataforma CropOS® exclusiva da Empresa;
- O Crop Accelerator deve ser lançado no final de 2021, o que deve permitir tempos de ciclo de cultivo até duas vezes mais rápidos do que os métodos tradicionais.

¹A Benson Hill vendeu uma empresa não essencial no final de 2020, o que gerou uma receita de \$4 milhões no 2T 2020. Consulte o comunicado à imprensa sobre o resultado do segundo trimestre da empresa ([Relatório de resultados do segundo trimestre](#)) para obter mais detalhes.

Alimentos melhorados desde o início

- **Líder em tecnologia de alimentos:** A Benson Hill é uma empresa referência em categorias, que desvenda a diversidade genética natural das plantas, a fim de liderar a revolução dos alimentos de origem vegetal, com opções alimentares e ingredientes mais nutritivos, sustentáveis e acessíveis.
- **Plataforma CropOS® exclusiva:** Combina inteligência artificial (IA), inteligência analítica de dados e uma variedade de técnicas de cultivo avançadas com ciência de dados, ciência de plantas e ciência de

alimentos, a fim de proporcionar novas safras otimizadas no tocante à nutrição, sabor e rendimento, com o potencial de poupar anos no processo de melhoramento de safras tradicionais.

- **Modelo de negócios integrado:** Começando desde a semente e depois trabalhando com produtores agrícolas e parceiros da cadeia de abastecimento, no sentido de comercializar e escalonar alimentos e ingredientes que atendam à demanda do consumidor por opções alimentares mais saudáveis e sustentáveis.

Consultores

A Goldman Sachs & Co. LLC e a Credit Suisse Securities (USA) LLC atuaram como consultores financeiros conjuntos e consultores de mercado de capitais para a Star Peak e como agentes de colocação na oferta de investimentos privados em capital público. A Kirkland & Ellis LLP atuou como consultor jurídico da Star Peak. A Barclays atuou como consultor financeiro e consultor de mercado de capitais exclusivo para a Benson Hill, assim como agente de colocação na oferta de investimentos privados em capital público. A Winston & Strawn LLP atuou como consultor jurídico da Benson Hill.

Sobre a Benson Hill

A Benson Hill aprimora alimentos com a plataforma CropOS[®], um moderno mecanismo de inovação alimentar que combina ciência de dados e aprendizado de máquina com biologia e genética. Benson Hill permite que os inovadores desvendem a diversidade genética da natureza, desde a planta até o prato, com o objetivo de criar opções nutritivas e saborosas de alimentos e ingredientes que sejam amplamente acessíveis e sustentáveis. Mais informações se encontram em bensonhill.com ou no Twitter em [@bensonhillinc](https://twitter.com/bensonhillinc).

Forward-Looking Statements

Certain statements in this press release may be considered “forward-looking statements” within the meaning of the “safe harbor” provisions of the United States Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements generally relate to future events or the Company’s future financial or operating performance. These forward-looking statements include, but are not limited to, statements regarding estimates and forecasts of other financial and performance metrics and projections of market opportunity. In some cases, you can identify forward-looking statements by terminology such as “may,” “should,” “expect,” “intend,” “will,” “estimate,” “anticipate,” “believe,” “predict,” or the negatives of these terms or variations of them or similar terminology. Such forward-looking statements are subject to risks, uncertainties, and other factors which could cause actual results to differ materially from those expressed or implied by such forward-looking statements. These forward-looking statements are based upon estimates and assumptions that, while considered reasonable by the Company and its management, as the case may be, are inherently uncertain factors that may cause actual results to differ materially from current expectations include, but are not limited to: 1) the ability to recognize the anticipated benefits of the business combination, which may be affected by, among other things, competition, the ability of the combined company to grow and manage growth profitably, maintain relationships with customers and suppliers and retain its management and key employees; 2) costs related to the business combination; 3) the ability to maintain NYSE listing standards; 4) the Company’s ability to execute its business plans; 5) the Company’s transition to becoming a public company including the associated expenses and the impact of public financial and other disclosures on its negotiations and arrangements with key counterparties; 6) changes in applicable laws or regulations; 7) the possibility that the Company may be adversely affected by other economic, business and/or competitive factors; 8) the impact of the COVID-19 pandemic and its effect on business and financial conditions; and 9) other risks and uncertainties set forth in the sections entitled “Risk Factors” and “Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements” in the Company’s filings with the Securities and Exchange Commission (“SEC”), which are available on the SEC’s website at www.sec.gov.

Nothing in this press release should be regarded as a representation by any person that the forward-looking statements set forth herein will be achieved or that any of the contemplated results of such forward looking statements will be achieved. There may be additional risks that the Company presently does not know or that the Company currently believes are immaterial that could also cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. You should not place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date they are made. The Company does not undertake any duty to update these forward-looking statements, except as otherwise required by law.

Use of Non-GAAP Financial Measures

In this press release, the Company includes normalized revenues and normalized ingredients revenues, which are non-GAAP performance measures that the Company uses to supplement its results presented in accordance with U.S. GAAP. As required by the rules of the SEC, the Company has provided herein a reconciliation of the non-GAAP financial measures contained in this press release to the most directly comparable measure under GAAP. The Company's management believes normalized revenues and normalized ingredients revenues are useful in evaluating its operating performance. By providing this non-GAAP measure, the Company's management intends to provide investors with a meaningful, consistent comparison of the Company's revenues for the periods presented. Neither normalized revenues nor normalized ingredients revenues are intended to be a substitute for any U.S. GAAP financial measure and, as calculated, may not be comparable to other similarly titled measures of performance of other companies in other industries or within the same industry. The Company defines and calculates normalized revenues as revenues less revenues attributable to the Company's non-core barley business, which was sold in late 2020. The Company defines and calculates normalized ingredients revenues attributable to its ingredients segment less revenues attributable to the Company's non-core barley business, which was sold in late 2020.

Contatos

Benson Hill

Para a mídia

Melanie Bernds
Benson Hill
314-605-6363
mbernds@bensohill.com
Kit de mídia

Aaron Palash/Scott Bisang
Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher
212-355-4449

Para investidores

Ruben Mella
Benson Hill
314-714-6313
rmella@bensohill.com
<https://investors.bensohill.com>

Star Peak

Para investidores

Courtney Kozel
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Reed Anderson
ICR
646-277-1260
Reed.Anderson@icrinc.com

Para a mídia

Tricia Quinn
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Cory Ziskind
ICR
646-277-1232
Cory.Ziskind@icrinc.com

Fonte: Benson Hill, Inc.

Benson Hill, Inc.
Reconciliation of GAAP Revenues to non-GAAP Normalized Revenues
(Unaudited, in thousands)

	Three Months Ended June 30		
	2021	2020	Percent Change
Revenues	\$ 39,692	\$ 31,028	27.9%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Revenues	<u>\$ 39,692</u>	<u>\$ 27,028</u>	46.9%

Benson Hill, Inc.
**Reconciliation of GAAP Ingredient Segment Revenues to non-GAAP Normalized
Ingredient Segment Revenues**
(Unaudited, in thousands)

	Three Months Ended June 30		
	2021	2020	Percent Change
Ingredient Segment Revenues	\$ 22,724	\$ 17,819	27.5%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Ingredient Segment Revenues	<u>\$ 22,724</u>	<u>\$ 13,819</u>	64.4%

In October 2020, Benson Hill sold a non-core barley operation.

###