

## **Benson Hill finalise un regroupement avec Star Peak Corp II**

*Cette opération donne naissance à une grande entreprise de technologie alimentaire durable cotée en bourse qui développe des choix d'ingrédients et d'aliments plus savoureux, plus nutritifs, plus durables et plus abordables*

*La plateforme technologique CropOS® permet à la Société d'apporter des innovations de la plantation de la graine à l'assiette pour contribuer à la révolution alimentaire à base de plantes en pleine croissance*

*La transaction génère un produit brut d'environ 320 millions de dollars pour le compte de Benson Hill*

*Les actions ordinaires de Benson Hill devraient commencer à être négociées sur le NYSE sous le symbole « BHIL » aujourd'hui le 30 septembre 2021*

St. Louis, MO – 30 septembre 2021 - **Benson Hill, Inc.** (« Benson Hill » ou la « La Société »), une entreprise de technologie alimentaire qui tire profit de la diversité génétique naturelle des plantes grâce à son moteur d'innovation alimentaire de pointe, a annoncé aujourd'hui la finalisation de son regroupement d'entreprises annoncé précédemment avec Star Peak Corp II (NYSE : STPC) (« Star Peak »). Parallèlement à la clôture, Star Peak a changé son nom au profit de « Benson Hill, Inc. ». Ses actions ordinaires « STPC » et ses bons de souscription « STPC.WS » devraient commencer à être négociés sur la Bourse de New York avec les nouveaux symboles boursiers « BHIL » et « BHIL.WS », respectivement, le 30 septembre 2021.

« Réaliser ce regroupement d'entreprises avec Star Peak constitue une étape essentielle de notre processus d'exploitation de notre plateforme technologique de pointe CropOS® et de notre modèle économique intégré afin de développer un système alimentaire plus sain et résistant face au changement climatique », a déclaré **Matt Crisp**, *Chief Executive Officer* de Benson Hill. « Je suis fier du travail accompli par notre équipe extraordinaire de Benson Hill et de l'engagement indéfectible de nos investisseurs et de nos autres partenaires tout au long de la chaîne de valeur alimentaire. »

« Nous sommes prêts à entamer la prochaine étape de notre croissance avec un actionnariat élargi. Depuis l'annonce de cette transaction, nous avons continué de créer une dynamique et nous prenons des mesures audacieuses et innovantes pour être les têtes de pont de la révolution alimentaire à base de plantes à la croissance rapide. Cet événement fournit à Benson Hill davantage de ressources pour exécuter notre plan d'accélération et forger l'avenir de l'alimentation grâce à des choix alimentaires plus nutritifs et abordables pour le compte des consommateurs. »

« Nous sommes ravis de conclure ce regroupement d'entreprises avec Benson Hill, une entreprise de technologie alimentaire première de sa catégorie et qui est la première du genre à entrer en bourse, » a tenu à indiquer **Mike Morgan**, Président de Star Peak. « Avec son moteur d'innovation alimentaire CropOS®, son bilan bien capitalisé et ses caractéristiques d'investissement ESG exclusives, la société Benson Hill est idéalement positionnée pour une croissance rapide car elle alimente la révolution des aliments à base de plantes et joue un rôle fondamental à court terme pour répondre à la demande croissante en faveur d'alternatives à la viande à base de plantes. Nous sommes impatients de poursuivre notre partenariat avec Matt et l'équipe exceptionnelle de Benson Hill dans le but de générer une valeur significative à long terme pour l'ensemble de nos parties prenantes. »

### **Présentation générale de la transaction**

Le regroupement d'entreprises a été approuvé à l'unanimité par le Conseil d'administration de Star Peak et par ses actionnaires lors d'une assemblée extraordinaire le 28 septembre 2021.

La transaction fournit environ 319 millions de produits bruts à la Société, y compris 94 millions de dollars en espèces de l'ancien compte en fiducie de Star Peak et 225 millions de dollars en actions ordinaires PIPE sursouscrites et pleinement engagées. Benson Hill a l'intention d'utiliser le produit de la transaction pour renforcer et rendre plus flexible son bilan et s'attaquer aux marchés nationaux et internationaux vastes et en croissance, accroître sa position de leader et la taille de ses activités commerciales dans les ingrédients à base de plantes, investir dans des données exclusives supplémentaires pour la plateforme CropOS<sup>®</sup>, élargir sa gamme de produits et créer des canaux et des partenariats à forte synergie pour accélérer sa croissance et sa rentabilité. L'ensemble des actionnaires de Benson Hill ont transféré 100 % de leurs participations dans la nouvelle société.

L'équipe de direction actuelle de Benson Hill dirigera la société fusionnée dont Matt Crisp sera le CEO. La nouvelle société combinée prévoit d'élargir son Conseil d'administration en commençant par la nomination de Craig Rohr, Directeur général principal et gestionnaire de portefeuille au sein de Magnetar Capital, l'un des principaux gestionnaires d'actifs alternatifs dont les membres sont les promoteurs de Star Peak Corp II.

### **Les résultats récents font état d'une forte dynamique des initiatives stratégiques de croissance**

- Acquisition d'une installation de broyage de soja à Rose Acre Farms permettant la commercialisation et la mise à l'échelle de l'activité des ingrédients de soja à très haute teneur en protéines de Benson Hill grâce au modèle économique intégré de la Société ;
- Solides résultats financiers avec une hausse en trimestre glissant de 28 % de son chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre 2021 à 39,7 millions de dollars, soit une hausse de 47 % sur une base normalisée. La croissance du chiffre d'affaires du segment Ingrédients s'est élevée à 28 % à 23 millions de dollars et a augmenté à 64 % sur une base normalisée<sup>1</sup>. La Société débute la commercialisation d'un portefeuille de graines de soja et de produits exclusifs plus riches en protéines, qui offrent les avantages des acides gras oméga-9 et une faible teneur en antinutriments ;
- Croissance de 133 % des acres de soja exclusif - 70 000 acres sous contrat pour l'année de récoltes 2021 ont dépassé l'objectif de 60 000 acres ;
- Lancement d'un programme avancé de production et de commercialisation de pois jaunes, raccourcissant le cycle de développement d'une innovation génomique exclusive pour l'une des sources de protéines à la croissance la plus rapide en tant qu'alternative à la viande à base de plantes ;
- Lancement du programme Food System Innovators, élargissant la collaboration avec les agriculteurs pour tirer parti des technologies innovantes avancées et optimiser les résultats à l'aide de la plateforme CropOS<sup>®</sup> exclusive de la Société.
- Crop Accelerator est en passe d'ouvrir d'ici la fin de 2021, ce qui devrait permettre des cycles de production jusqu'à deux fois plus rapides que les méthodes de culture traditionnelles.

<sup>1</sup> Benson Hill a cédé des activités à peine stratégiques fin 2020 qui ont généré des recettes de 4 millions de dollars au 2<sup>ème</sup> trimestre 2020. Veuillez vous référer au communiqué de presse sur les bénéfices du deuxième trimestre de la Société ([Publication des bénéfices du 2<sup>ème</sup> trimestre](#)) pour obtenir plus d'informations.

### **Des aliments améliorés fabriqués de zéro**

- **Un chef de file en technologie alimentaire :** Benson Hill est une entreprise première de sa catégorie qui tire profit de la diversité génétique naturelle des plantes pour mener la révolution des aliments à

base de plantes afin de proposer des choix d'aliments et d'ingrédients plus nutritifs, durables et abordables.

- **Plateforme exclusive CropOS®** : combine l'intelligence artificielle (IA), l'analyse de données et une variété de techniques de production avancées basées sur la science des données, la science des plantes et la science alimentaire pour fournir de nouvelles cultures optimisées en termes de nutrition, de saveur et de rendement, avec le potentiel de gagner des années sur le processus traditionnel de production des cultures.
- **Modèle économique intégré** : en commençant par les semences, puis en travaillant avec les agriculteurs et les partenaires de la chaîne d'approvisionnement alimentaire pour commercialiser et diffuser à grande échelle des aliments et des ingrédients qui répondent à la demande des consommateurs en faveur de choix alimentaires plus sains et durables.

### **Conseillers**

Goldman Sachs & Co. LLC et Credit Suisse Securities (USA) LLC ont agi en qualité de conseillers financiers conjoints et de conseillers sur les marchés de capitaux pour le compte de Star Peak et en qualité qu'agents de placement conjoint sur l'offre PIPE. Kirkland & Ellis LLP a agi en tant que conseiller juridique de Star Peak. Barclays a occupé la fonction de conseiller financier exclusif et conseiller sur les marchés de capitaux pour le compte de Benson Hill, ainsi que d'agent de placement conjoint sur l'offre PIPE. Winston & Strawn LLP a été le conseiller juridique de Benson Hill.

### **À propos de Benson Hill**

Benson Hill fait progresser le secteur de la nourriture avec la plateforme CropOS®, un moteur d'innovation alimentaire de pointe qui conjugue la science des données et l'apprentissage automatique avec la biologie et la génétique. Benson Hill permet aux innovateurs de tirer profit de la diversité génétique de la nature, de la plante à l'assiette, dans le but de créer des solutions d'aliments et d'ingrédients nutritifs et savoureux qui sont à la fois largement accessibles et durables. Plus d'informations sont disponibles sur [bensonhill.com](http://bensonhill.com) ou sur Twitter à [@bensonhillinc](https://twitter.com/bensonhillinc).

### **Forward-Looking Statements**

Certain statements in this press release may be considered “forward-looking statements” within the meaning of the “safe harbor” provisions of the United States Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements generally relate to future events or the Company’s future financial or operating performance. These forward-looking statements include, but are not limited to, statements regarding estimates and forecasts of other financial and performance metrics and projections of market opportunity. In some cases, you can identify forward-looking statements by terminology such as “may,” “should,” “expect,” “intend,” “will,” “estimate,” “anticipate,” “believe,” “predict,” or the negatives of these terms or variations of them or similar terminology. Such forward-looking statements are subject to risks, uncertainties, and other factors which could cause actual results to differ materially from those expressed or implied by such forward-looking statements. These forward-looking statements are based upon estimates and assumptions that, while considered reasonable by the Company and its management, as the case may be, are inherently uncertain factors that may cause actual results to differ materially from current expectations include, but are not limited to: 1) the ability to recognize the anticipated benefits of the business combination, which may be affected by, among other things, competition, the ability of the combined company to grow and manage growth profitably, maintain relationships with customers and suppliers and retain its management and key employees; 2) costs related to the business combination; 3) the ability to maintain NYSE listing standards; 4) the Company’s ability to execute its business plans; 5) the Company’s transition to becoming a public company including the associated expenses and the impact of public

financial and other disclosures on its negotiations and arrangements with key counterparties; 6) changes in applicable laws or regulations; 7) the possibility that the Company may be adversely affected by other economic, business and/or competitive factors; 8) the impact of the COVID-19 pandemic and its effect on business and financial conditions; and 9) other risks and uncertainties set forth in the sections entitled “Risk Factors” and “Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements” in the Company’s filings with the Securities and Exchange Commission (“SEC”), which are available on the SEC’s website at [www.sec.gov](http://www.sec.gov). Nothing in this press release should be regarded as a representation by any person that the forward-looking statements set forth herein will be achieved or that any of the contemplated results of such forward looking statements will be achieved. There may be additional risks that the Company presently does not know or that the Company currently believes are immaterial that could also cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. You should not place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date they are made. The Company does not undertake any duty to update these forward-looking statements, except as otherwise required by law.

### **Use of Non-GAAP Financial Measures**

In this press release, the Company includes normalized revenues and normalized ingredients revenues, which are non-GAAP performance measures that the Company uses to supplement its results presented in accordance with U.S. GAAP. As required by the rules of the SEC, the Company has provided herein a reconciliation of the non-GAAP financial measures contained in this press release to the most directly comparable measure under GAAP. The Company’s management believes normalized revenues and normalized ingredients revenues are useful in evaluating its operating performance. By providing this non-GAAP measure, the Company’s management intends to provide investors with a meaningful, consistent comparison of the Company’s revenues for the periods presented. Neither normalized revenues nor normalized ingredients revenues are intended to be a substitute for any U.S. GAAP financial measure and, as calculated, may not be comparable to other similarly titled measures of performance of other companies in other industries or within the same industry. The Company defines and calculates normalized revenues as revenues less revenues attributable to the Company’s non-core barley business, which was sold in late 2020. The Company defines and calculates normalized ingredients revenues attributable to its ingredients segment less revenues attributable to the Company’s non-core barley business, which was sold in late 2020.

### **Contacts**

#### **Benson Hill**

*Contacts avec les médias*

Mélanie Bernds  
Benson Hill  
314-605-6363  
[mbernds@benshill.com](mailto:mbernds@benshill.com)  
Kit média

Aaron Palash / Scott Bisang  
Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher  
212-355-4449

*Contacts avec les investisseurs*

Ruben Mella  
Benson Hill

314-714-6313  
[rmella@bensonhill.com](mailto:rmella@bensonhill.com)  
<https://investors.bensonhill.com>

## Star Peak

### *Contacts avec les investisseurs*

Courtney Kozel  
847-905-4500  
[Info@starpeakcorp.com](mailto:Info@starpeakcorp.com)

Reed Anderson  
ICR  
646-277-1260  
[Reed.Anderson@icrinc.com](mailto:Reed.Anderson@icrinc.com)

### *Contacts avec les médias*

Tricia Quinn  
847-905-4500  
[Info@starpeakcorp.com](mailto:Info@starpeakcorp.com)

Cory Ziskind  
ICR  
646-277-1232  
[Cory.Ziskind@icrinc.com](mailto:Cory.Ziskind@icrinc.com)

Source : Benson Hill, Inc.

**Benson Hill, Inc.**  
**Reconciliation of GAAP Revenues to non-GAAP Normalized Revenues**  
(Unaudited, in thousands)

Three Months Ended June 30

	2021	2020	Percent Change
Revenues	\$ 39,692	\$ 31,028	27.9%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Revenues	<u>\$ 39,692</u>	<u>\$ 27,028</u>	46.9%

**Benson Hill, Inc.**  
**Reconciliation of GAAP Ingredient Segment Revenues to non-GAAP Normalized  
Ingredient Segment Revenues**  
(Unaudited, in thousands)

	Three Months Ended June 30			
	2021	2020		Percent
				Change
Ingredient Segment Revenues	\$ 22,724	\$ 17,819		27.5%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)		
Normalized Ingredient Segment Revenues	<u>\$ 22,724</u>	<u>\$ 13,819</u>		64.4%

*In October 2020, Benson Hill sold a non-core barley operation.*