

Benson Hill과 Star Peak Corp II간의 기업 결합 완료

변함없는 훌륭한 맛과 풍부한 영양을 제공하고 저렴한 성분과 다양한 식품을 개발하는 지속 가능한 상장 식품 기술 회사 탄생

CropOS® 기술 플랫폼이 가져온 혁신을 통해 빠르게 성장하는 식물성 식품 혁명을 촉진

이 거래로 Benson Hill이 조달한 총 금액은 약 \$320백만 달러

Benson Hill의 보통주는 오늘 2021년 9월 30일에 NYSE에서 "BHIL" 심볼로 거래 시작 예정

미주리주 세인트루이스 – 2021년 9월 30일 – 최첨단 식품 혁신 엔진으로 식물의 자연 유전적 다양성을 발현시키는 식품 기술 회사인 Benson Hill, Inc.("Benson Hill" 또는 "회사")는 금일, 이전에 발표한 Star Peak II(NYSE: STPC)("Star Peak")와의 기업 결합을 완료했다고 발표했다. 결합과 동시에 Star Peak는 상호를 Benson Hill, Inc.로 변경했으며 "STPC" 보통주 및 신주인수권은 2021년 9월 30일부터 각각 티커 심볼, "BHIL" 및 "BHIL.WS"로 뉴욕 증권거래소에서 거래가 시작될 것으로 예상된다.

Benson Hill의 CEO인 **Matt Crisp**는 다음과 같이 말했다. “Star Peak와 기업 결합을 완료한 것은 CropOS® 기술 플랫폼과 통합 비즈니스 모델을 활용하여 더 건강하고 기후에 강한 식품 시스템을 구축하려는 여정에서 중요한 이정표입니다. 저는 Benson Hill의 훌륭한 팀이 달성한 성과와 식품 가치 사슬 전반에 걸쳐 투자자 및 기타 이해관계자들의 변함없는 지원 약속이 자랑스럽습니다.”

“우리는 확대된 주주 기반으로 성장의 다음 단계를 시작할 준비가 되어 있습니다. 이 기업 결합을 발표한 이후로, 우리는 계속해서 추진력을 확보해 왔으며 빠르게 성장하는 식물성 식품 혁명의 곁꿨이와 샵이 되기 위한 대담하고 혁신적인 행동을 진행해왔습니다. 이를 계기로 Benson Hill은 소비자를 위한 보다 지속 가능하고 영양가 있고 저렴하며 다양한 식품으로 식품의 미래 형성을 위한 가속화 노력을 이행할 수 있는 더 많은 자원을 갖게 될 것입니다.”

Star Peak 회장인 **Mike Morgan**은 다음과 같이 말했다. “식품 기술을 처음 개척한 회사로서 최초로 상장된 Benson Hill과 기업 결합을 완료하게 된 것을 기쁘게 생각합니다. Benson Hill이 급속한 성장에 이상적인 위치에 있는 까닭은 CropOS® 식품 혁신 엔진, 풍부한 자본 및 순수 ESG 투자 특성을 갖춘 식물성 식품 혁명을 주도하며, 식물성 육류 대체품에 대한 급증하는 수요를 충족할 기반을 조기에 구축하는 역할을 하기 때문입니다. 우리는 Matt 및 뛰어난

Benson Hill 팀과의 지속적인 협력을 통해 모든 이해 관계자에게 장기적인 가치를 충분히 제공할 수 있기를 기대합니다.”

거래 개요

기업 결합은 Star Peak 이사회에서 만장일치로 승인됐으며 2021년 9월 28일 주주특별총회에서 Star Peak 주주들에 의해 승인되었다.

이 거래로 회사가 조달한 총 금액은 Star Peak의 이전 신탁 계좌의 현금 \$319백만 달러 및 초과 청약으로 규모가 커진 완전 약정 보통주 PIPE로 구성된 현금 \$225백만을 포함하여 약 \$94백만 달러이다. Benson Hill은 이 거래로 조달한 금액으로 재무 상태를 강화하고 재무적 유연성을 제고함으로써 성장하는 국내외 시장을 공략하고, 식물성 성분 사용의 상업적 규모를 선도적으로 확대하며, CropOS®에 대한 추가 독점 데이터에 투자하고, 제품 포트폴리오를 확장하며, 성장과 수익성을 가속화하기 위해 시너지 채널과 파트너십을 구축하는 데 사용할 계획이다. Benson Hill의 모든 주주는 소유 지분의 100%를 새 회사로 전환했다.

Benson Hill의 현 경영층이 결합 회사를 이끌고 Matt Crisp는 계속 CEO로 남게 된다. 새로 결합된 회사는 Magnetar Capital의 수석 Managing Director인 Craig Rohr(Star Peak Corp II의 후원자로 활동하는 대체 자산 관리자 중 수석)의 임명을 시작으로 이사회를 확대할 계획이다.

다음과 같은 최근의 결과는 주요 성장 이니셔티브 전반에 걸친 강력한 추진의 증거

- 회사의 통합 비즈니스 모델을 통해 Benson Hill의 초고단백 대두 성분의 상업화 및 규모화를 가능하게 하는 대두 분쇄 시설을 Rose Acre Farms로부터 인수
- 2021년 2분기 수익¹이 분기 대비 47% 증가한 \$39.7백만이며 비경상항목 제거 시 47% 증가에 해당하는 강력한 재무 상태 개선 결과 달성. 성분 부문의 수익은 28% 증가한 \$23백만이며 비경상항목 제거 시 64%에 해당. 회사는 단백질 함량이 더 높고 오메가-9 지방산이 풍부하며 영양소 흡수를 방해하는 성분이 적은 독점적인 대두 종자 및 제품 포트폴리오의 상업화에 착수
- 독점 대두 에이커 확보에서 133% 초과 달성 - 2021년 작물 연도에 목표 60,000에이커를 초과하여 70,000에이커 계약 체결
- 고급 황완두 육종 및 상업화 프로그램을 시작함으로써 급속 성장 중인 식물성 육류 대체품용 단백질 공급원 한가지에 대해 독점적인 계놈 혁신 개발 주기를 단축

- Food System Innovators 프로그램을 시작함으로써 회사의 독점 CropOS® 플랫폼을 활용하여 첨단 혁신 기술이 적용된 최적의 결과를 얻기 위해 농민과의 협력 확대
- Crop Accelerator 프로그램은 2021년 말 이전 오픈할 예정이며, 이는 전통적인 수확 방법보다 최대 2배 빠른 육종 주기를 가능하게 할 것으로 예상

¹Benson Hill은 2020년 말 비핵심 보리 사업을 매각하여 2020년 2분기에 \$4백만의 수익 창출. 자세한 내용은 회사의 2분기 실적 보도 자료([2분기 실적 발표](#)) 참조

처음부터 잘 만든 식품

- **식품 기술 리더:** Benson Hill은 변함없는 풍부한 영양의 저렴한 식품 및 다양한 성분을 제공하는 식물성 식품 혁명을 주도하기 위해 식물의 자연 유전적 다양성을 발현시키는 분야를 처음 개척한 회사이다.
- **독점적 CropOS® 플랫폼:** 인공 지능(AI), 데이터 분석 및 다양한 고급 육종 기술을 데이터 과학, 식물 과학 및 식품 과학과 결합함으로써 영양, 맛, 수확량이 뛰어난 새로운 작물을 제공하며 전통적인 작물 육종 기간을 몇 년 단축할 가능성이 있다.
- **통합 비즈니스 모델:** 종자에서 시작하여 농부 및 식품 공급망 파트너와 협력하여 보다 건강하고 지속 가능한 다양한 식품에 대한 소비자 요구를 충족하는 식품 및 성분을 상업화하고 규모를 확장한다.

고문

Goldman Sachs & Co. LLC 및 Credit Suisse Securities(USA) LLC는 Star Peak의 공동 재무 고문이자 자본 시장 고문 및 PIPE 청약의 공동 모집 대리인으로 활동하였다. Kirkland & Ellis LLP는 Star Peak의 법률 고문으로 활동하였다. Barclays는 Benson Hill의 독점적 재무 고문 및 자본 시장 고문이자 PIPE 청약의 공동 모집 대리인으로 활동하였다. Winston & Strawn LLP는 Benson Hill의 법률 고문으로 활동하였다.

Benson Hill 소개

Benson Hill은 데이터 과학 및 기계 학습과 생물학 및 유전학을 결합한 첨단 식품 혁신 엔진인 CropOS® 플랫폼으로 식품을 발전시킨다. Benson Hill은 어디서나 구할 수 있고 변함없는 영양가와 훌륭한 맛의 다양한 식품 및 성분을 제공하기 위해 혁신가들이 식물에서 식탁에 오를 때까지 자연의 유전적 다양성을 발현시킬 수 있도록 지원한다. 자세한 내용은 bensohill.com 또는 Twitter [@bensohillinc](#) 참조

Forward-Looking Statements

Certain statements in this press release may be considered “forward-looking statements” within the meaning of the “safe harbor” provisions of the United States Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements generally relate to future events or the Company’s future financial or operating performance. These forward-looking statements include, but are not limited to, statements regarding estimates and forecasts of other financial and performance metrics and projections of market opportunity. In some cases, you can identify forward-looking statements by terminology such as “may,” “should,” “expect,” “intend,” “will,” “estimate,” “anticipate,” “believe,” “predict,” or the negatives of these terms or variations of them or similar terminology. Such forward-looking statements are subject to risks, uncertainties, and other factors which could cause actual results to differ materially from those expressed or implied by such forward-looking statements. These forward-looking statements are based upon estimates and assumptions that, while considered reasonable by the Company and its management, as the case may be, are inherently uncertain factors that may cause actual results to differ materially from current expectations include, but are not limited to: 1) the ability to recognize the anticipated benefits of the business combination, which may be affected by, among other things, competition, the ability of the combined company to grow and manage growth profitably, maintain relationships with customers and suppliers and retain its management and key employees; 2) costs related to the business combination; 3) the ability to maintain NYSE listing standards; 4) the Company’s ability to execute its business plans; 5) the Company’s transition to becoming a public company including the associated expenses and the impact of public financial and other disclosures on its negotiations and arrangements with key counterparties; 6) changes in applicable laws or regulations; 7) the possibility that the Company may be adversely affected by other economic, business and/or competitive factors; 8) the impact of the COVID-19 pandemic and its effect on business and financial conditions; and 9) other risks and uncertainties set forth in the sections entitled “Risk Factors” and “Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements” in the Company’s filings with the Securities and Exchange Commission (“SEC”), which are available on the SEC’s website at www.sec.gov. Nothing in this press release should be regarded as a representation by any person that the forward-looking statements set forth herein will be achieved or that any of the contemplated results of such forward looking statements will be achieved. There may be additional risks that the Company presently does not know or that the Company currently believes are immaterial that could also cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. You should not place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date they are made. The Company does not undertake any duty to update these forward-looking statements, except as otherwise required by law.

Use of Non-GAAP Financial Measures

In this press release, the Company includes normalized revenues and normalized ingredients revenues, which are non-GAAP performance measures that the Company uses to supplement its results presented in accordance with U.S. GAAP. As required by the rules of the SEC, the Company has provided herein a reconciliation of the non-GAAP financial measures contained in this press release to the most directly comparable measure under GAAP. The Company’s management believes normalized revenues and normalized ingredients revenues are useful in evaluating its operating performance. By providing this non-GAAP measure, the Company’s management intends to provide investors with a meaningful, consistent comparison of the Company’s revenues for the periods presented. Neither normalized revenues nor normalized ingredients revenues are intended to be a substitute for any U.S. GAAP financial measure and, as calculated, may not be comparable to other similarly titled measures of performance of other companies in other industries or within the same industry. The Company defines and calculates normalized revenues as revenues less revenues attributable to the Company’s non-core barley business, which was sold in late

2020. The Company defines and calculates normalized ingredients revenues attributable to its ingredients segment less revenues attributable to the Company's non-core barley business, which was sold in late 2020.

연락처

Benson Hill

미디어용

Melanie Bernds
Benson Hill
314-605-6363
mbernds@bensonhill.com
Media Kit

Aaron Palash / Scott Bisang
Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher
212-355-4449

투자자용

Ruben Mella
Benson Hill
314-714-6313
rmella@bensonhill.com
<https://investors.bensonhill.com>

Star Peak

투자자용

Courtney Kozel
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Reed Anderson
ICR
646-277-1260
Reed.Anderson@icrinc.com

미디어용

Tricia Quinn
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Cory Ziskind
ICR

646-277-1232
Cory.Ziskind@icrinc.com

출처: Benson Hill, Inc.

Benson Hill, Inc.
Reconciliation of GAAP Revenues to non-GAAP Normalized Revenues
(Unaudited, in thousands)

Three Months Ended June 30

	2021	2020	Percent Change
Revenues	\$ 39,692	\$ 31,028	27.9%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Revenues	<u>\$ 39,692</u>	<u>\$ 27,028</u>	46.9%

Benson Hill, Inc.
**Reconciliation of GAAP Ingredient Segment Revenues to non-GAAP Normalized
Ingredient Segment Revenues**
(Unaudited, in thousands)

Three Months Ended June 30

	2021	2020	Percent Change
Ingredient Segment Revenues	\$ 22,724	\$ 17,819	27.5%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Ingredient Segment Revenues	<u>\$ 22,724</u>	<u>\$ 13,819</u>	64.4%

In October 2020, Benson Hill sold a non-core barley operation.