

Benson Hill concluye la fusión con Star Peak Corp II

Nace una empresa de tecnología alimentaria sostenible, puntera y cotizada en bolsa para desarrollar ingredientes y alimentos más sabrosos, nutritivos, sostenibles y asequibles.

La plataforma tecnológica CropOS® confiere a la Empresa la capacidad de producir innovaciones «de la huerta a la mesa» con el fin de impulsar la revolución de los alimentos de origen vegetal que tan rápido crecimiento está experimentando.

La transacción supone una ganancia bruta para Benson Hill de aproximadamente 320 MUSD.

Se prevé que las acciones de Benson Hill comiencen a cotizar en la Bolsa de Nueva York con el símbolo «BHIL» a partir de hoy 30 de septiembre de 2021.

St. Louis, MO. 30 de septiembre de 2021. Benson Hill, Inc. («Benson Hill» o la «Empresa»), empresa de tecnología alimentaria que desentraña la diversidad genética natural de las plantas con su vanguardista motor de innovación, ha confirmado hoy la consecución de la fusión empresarial anunciada anteriormente con Star Peak Corp II (NYSE: STPC) («Star Peak»). En paralelo al cierre, Star Peak ha cambiado su nombre por «Benson Hill, Inc.» Está previsto que las acciones ordinarias y - warrants de Benson Hill comiencen a comercializarse en la Bolsa de Nueva York con los indicadores «BHIL» y «BHIL.WS», respectivamente, el 30 de septiembre de 2021.

«La fusión con Star Peak supone un hito crucial en nuestro viaje para aprovechar nuestra plataforma tecnológica CropOS® y nuestro modelo empresarial integrado y crear un sistema alimentario más sano y resistente al clima», afirmaba **Matt Crisp**, director ejecutivo de Benson Hill. «Estoy orgulloso del trabajo realizado por nuestro excelente equipo de Benson Hill y el constante compromiso de nuestros inversores y otras partes implicadas en la cadena de valor agroalimentaria».

«Estamos preparados para comenzar la próxima fase de nuestro crecimiento con una base accionaria ampliada. Desde que anunciamos esta transacción, hemos continuado generando impulso y estamos adoptando medidas valientes e innovadoras para convertirnos en los impulsores de la veloz revolución de los alimentos vegetales. Este acontecimiento dota a Benson Hill de más recursos para cumplir con nuestro plan de aceleración y moldear el futuro de los alimentos con elecciones más sostenibles, nutritivas y asequibles para los consumidores».

Mike Morgan, presidente de Star Peak, comentaba: «Nos llena de emoción poder cerrar esta unión empresarial con Benson Hill, una empresa de tecnología alimentaria única que es la primera de este segmento que entra en bolsa. Con su motor de innovación alimentaria CropOS®, un estado de cuentas bien capitalizado y características exclusivas de inversión en cuestiones ambientales, sociales y de gobernanza, Benson Hill goza de una posición ideal para experimentar un rápido crecimiento mientras impulsa la revolución de los alimentos vegetales y desempeña una función esencial a corto plazo para satisfacer el rápido crecimiento de la demanda de alternativas de carne vegetal. Esperamos sinceramente que nuestra permanente colaboración con Matt y el excepcional equipo de Benson Hill genere un importante valor a largo plazo para todos los accionistas».

Descripción general de la transacción

En una junta especial celebrada el 28 de septiembre de 2021, los accionistas de Star Peak y el Consejo de Administración de Star Peak, este último por unanimidad, emitían su aprobación a la fusión empresarial.

La transacción supone una ganancia bruta aproximada para la Empresa de 319 MUSD, que incluye 94 MUSD en efectivo procedente de la antigua cuenta fiduciaria de Star Peak y 225 MUSD en efectivo de una PIPE de acciones ordinarias totalmente comprometida, incrementada y con sobredemanda. El objetivo de Benson Hill es destinar la ganancia de la transacción a fortalecer el estado de cuentas y adquirir flexibilidad para atacar grandes y crecientes mercados nacionales e internacionales, afianzar la posición de liderazgo y la escala comercial de los ingredientes vegetales, invertir en más datos privados para CropOS[®], ampliar la cartera de productos y crear canales sinérgicos y colaboraciones con el fin de acelerar el crecimiento y la rentabilidad. El accionariado de Benson Hill ha transferido el 100 % de sus intereses en la propiedad a la nueva empresa.

El equipo de dirección actual de Benson Hill dirigirá la empresa fusionada, en la que Matt Crisp seguirá siendo consejero delegado. La nueva empresa fusionada planea ampliar su consejo de administración empezando por el nombramiento de Craig Rohr, director general de Magnetar Capital, una gestora de activos alternativos líder con miembros que actúan como patrocinadores de Star Peak Corp II.

Los últimos resultados revelan un fuerte auge de iniciativas clave para el crecimiento

- Se ha adquirido la planta de molienda de soja de Rose Acre Farms que posibilita la comercialización y ampliación de los ingredientes ultraproteínicos derivados de la soja a través del modelo integrado de la Empresa;
- Se han logrado buenos resultados financieros con un aumento intertrimestral del 28 % en los ingresos del T2 de 2021, es decir, 39,7 MUSD, un incremento del 47 % en términos normalizados¹. El crecimiento de los ingresos en el segmento Ingredientes fue del 28 %, esto es, 23 MUSD y un 64 % adicional en términos normalizados¹. La Empresa está empezando a comercializar una cartera de semillas y productos patentados derivados de la soja que tienen un alto contenido proteínico, los beneficios de los ácidos grasos omega 9 y pocos antinutrientes;
- Se ha aumentado la superficie de soja en un 133 %: las 28 000 hectáreas contratadas en la campaña de 2021 superaron el objetivo de 24 000 hectáreas;
- Se ha puesto en marcha el avanzado programa de cultivo y comercialización del guisante amarillo, que acorta el ciclo de desarrollo para impulsar la innovación genómica patentada en una de las fuentes de proteína que más crece entre las alternativas de carne vegetal;
- Se ha puesto en marcha el programa Food System Innovators, que afianza la colaboración con los agricultores para aprovechar las avanzadas e innovadoras tecnologías y optimizar los resultados a través del uso de la plataforma patentada CropOS[®] de la Empresa;
- El acelerador de cultivos o Crop Accelerator está previsto que abra a finales de 2021, con el que se espera multiplicar la velocidad del ciclo de cultivo por dos en comparación con los métodos tradicionales.

¹ Benson Hill vendió el negocio de la cebada (que no formaba parte de la actividad principal) a finales de 2020, que generó unos ingresos de 4 MUSD en el T2 de 2020. Consulte la nota de prensa sobre ganancias del segundo trimestre de la Empresa ([Publicación de ganancias en el T2](#)) para obtener más información.

Alimentos mejor elaborados desde el principio

- **Líder en tecnología alimentaria:** Benson Hill es una empresa exclusiva que desentraña la diversidad genética natural de las plantas para liderar la revolución de los alimentos de origen vegetal y crear alimentos e ingredientes más nutritivos, sostenibles y asequibles.
- **Plataforma patentada CropOS®:** Combina la inteligencia artificial (IA), el análisis de datos y una serie de avanzadas técnicas de cultivo con la ciencia de los datos, de las plantas y de los alimentos para producir nuevos cultivos optimizados en cuanto a nutrición, sabor y rendimiento, que además ofrecen la posibilidad de reducir los años del proceso de cultivo tradicional.
- **Modelo empresarial integrado:** Partimos de la semilla y trabajamos posteriormente con los agricultores y los componentes de la cadena de distribución para comercializar y aumentar los alimentos e ingredientes que satisfacen la demanda del consumidor de opciones más sanas y sostenibles.

Asesores

Goldman Sachs & Co. LLC y Credit Suisse Securities (USA) LLC trabaja como asesor financiero conjunto y asesor en mercados de capital para Star Peak y como agente de colocación conjunto con respecto a la oferta de PIPE. Kirkland & Ellis LLP es el asesor legal de Star Peak. Barclays actúa como asesor financiero y asesor en mercados de capital exclusivo de Benson Hill, y también como agente de colocación conjunto con respecto a la oferta de PIPE. Winston & Strawn LLP es el asesor legal de Benson Hill.

Acerca de Benson Hill

Benson Hill impulsa la industria alimentaria con la plataforma CropOS®, un revolucionario motor de innovación que combina la ciencia de los datos y el aprendizaje automático con la biología y la genética. Benson Hill ofrece a los innovadores la posibilidad de desentrañar la diversidad genética de la naturaleza de la planta al plato, con el objetivo de crear alimentos e ingredientes nutritivos y sabrosos que sean tan sostenibles como asequibles. Puede encontrar más información en bensonhill.com o en Twitter en [@bensonhillinc](https://twitter.com/bensonhillinc).

Forward-Looking Statements

Certain statements in this press release may be considered “forward-looking statements” within the meaning of the “safe harbor” provisions of the United States Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements generally relate to future events or the Company’s future financial or operating performance. These forward-looking statements include, but are not limited to, statements regarding estimates and forecasts of other financial and performance metrics and projections of market opportunity. In some cases, you can identify forward-looking statements by terminology such as “may,” “should,” “expect,” “intend,” “will,” “estimate,” “anticipate,” “believe,” “predict,” or the negatives of these terms or variations of them or similar terminology. Such forward-looking statements are subject to risks, uncertainties, and other factors which could cause actual results to differ materially from those expressed or implied by such forward-looking statements. These forward-looking statements are based upon estimates and assumptions that, while considered reasonable by the Company and its management, as the case may be, are inherently uncertain factors that may cause actual results to differ materially from current expectations include, but are not limited to: 1) the ability to recognize the anticipated benefits of the business combination, which may be affected by, among other things, competition, the ability of the combined company to grow and manage growth profitably, maintain relationships with customers and suppliers and retain its management and key employees; 2) costs related to the business combination; 3) the ability to maintain NYSE listing standards; 4) the Company’s ability to execute its business plans; 5) the Company’s transition to becoming a public company including the associated expenses and the impact of public financial and other disclosures on its negotiations and arrangements with key counterparties; 6) changes in applicable laws or regulations; 7) the possibility that the Company may be adversely affected by other

economic, business and/or competitive factors; 8) the impact of the COVID-19 pandemic and its effect on business and financial conditions; and 9) other risks and uncertainties set forth in the sections entitled “Risk Factors” and “Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements” in the Company’s filings with the Securities and Exchange Commission (“SEC”), which are available on the SEC’s website at www.sec.gov. Nothing in this press release should be regarded as a representation by any person that the forward-looking statements set forth herein will be achieved or that any of the contemplated results of such forward looking statements will be achieved. There may be additional risks that the Company presently does not know or that the Company currently believes are immaterial that could also cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. You should not place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date they are made. The Company does not undertake any duty to update these forward-looking statements, except as otherwise required by law.

Use of Non-GAAP Financial Measures

In this press release, the Company includes normalized revenues and normalized ingredients revenues, which are non-GAAP performance measures that the Company uses to supplement its results presented in accordance with U.S. GAAP. As required by the rules of the SEC, the Company has provided herein a reconciliation of the non-GAAP financial measures contained in this press release to the most directly comparable measure under GAAP. The Company’s management believes normalized revenues and normalized ingredients revenues are useful in evaluating its operating performance. By providing this non-GAAP measure, the Company’s management intends to provide investors with a meaningful, consistent comparison of the Company’s revenues for the periods presented. Neither normalized revenues nor normalized ingredients revenues are intended to be a substitute for any U.S. GAAP financial measure and, as calculated, may not be comparable to other similarly titled measures of performance of other companies in other industries or within the same industry. The Company defines and calculates normalized revenues as revenues less revenues attributable to the Company’s non-core barley business, which was sold in late 2020. The Company defines and calculates normalized ingredients revenues attributable to its ingredients segment less revenues attributable to the Company’s non-core barley business, which was sold in late 2020.

Contacto

Benson Hill

Relación con los medios

Melanie Bernds
Benson Hill
314-605-6363
mbernds@benhill.com
Dosier de prensa

Aaron Palash / Scott Bisang
Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher
212-355-4449

Inversores

Ruben Mella
Benson Hill
314-714-6313
rmella@benhill.com

<https://investors.bensonhill.com>

Star Peak

Inversores

Courtney Kozel
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Reed Anderson
ICR
646-277-1260
Reed.Anderson@icrinc.com

Relación con los medios

Tricia Quinn
847-905-4500
Info@starpeakcorp.com

Cory Ziskind
ICR
646-277-1232
Cory.Ziskind@icrinc.com

Fuente: Benson Hill, Inc.

Benson Hill, Inc.
Reconciliation of GAAP Revenues to non-GAAP Normalized Revenues
(Unaudited, in thousands)

Three Months Ended June 30

	2021	2020	Percent Change
Revenues	\$ 39,692	\$ 31,028	27.9%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)	
Normalized Revenues	<u>\$ 39,692</u>	<u>\$ 27,028</u>	46.9%

Benson Hill, Inc.
**Reconciliation of GAAP Ingredient Segment Revenues to non-GAAP Normalized
Ingredient Segment Revenues**
(Unaudited, in thousands)

	Three Months Ended June 30			
	2021	2020		Percent
				Change
Ingredient Segment Revenues	\$ 22,724	\$ 17,819		27.5%
Less non-core Barley Operations	-	(4,000)		
Normalized Ingredient Segment Revenues	<u>\$ 22,724</u>	<u>\$ 13,819</u>		64.4%

In October 2020, Benson Hill sold a non-core barley operation.

###